



薪火相傳-引導與扎根

為回饋及分享，TPMMA 特精心安排此課程，免費提供給藥業基層之行銷新鮮人，以傳承之角度，引導新鮮人順利踏入藥業行銷之領域。

本課程係從學理切入實務，提綱挈領地協助火線銷售人員知悉深厚基礎應如何奠立，以深入淺出的手法，使其有系統地學習經營市場之道，進而建立自信成為藥業將才。

本課程分成四部份，由賴宗成名譽理事長，從介紹藥界歷史來開啟學習之旅，讓學員瞭解藥界進展歷程，深入認識自己所處環境之過往，藉前輩經驗思索自身定位及掌握未來安身立命之發展方向。

接由李勝文常務，介紹 MR 認證制度，讓學員清楚知悉，藥界人才需要怎樣的本職學能與道德規範，好明確掌握自我成長之方向，早日達出類拔萃之期許。

第三位講師王勇堯先生的「From Basic to A+銷售技巧」課程，向來叫好又叫座，從其多年豐富且跨領域的行銷經驗，所萃取之精裝菁華版的銷售技巧，對於每日皆需銷售技巧的藥業同仁，肯定會有莫大助益。

最後一位講師高立臺先生的「議價談判」與「區域管理」課程，經常一位難求，他有豐富的實戰經驗，生動活潑之講課風格，深獲學員們的好評。

此課程之安排，期能為藥業之引導與紮根拋磚引玉，歡迎藥業同仁踴躍參加。

日期：2016 年 12 月 7 日(三)

地點：台北市濟南路一段 2 之 1 號 3 樓(台大校友會館-3A 會議室)

2016 年 MR 引導與扎根基礎課程		
時間	課程	講師
13:00 – 13:30	報到	
13:30 – 13:35	Opening	賴宗成名譽理事長
13:35 – 14:15	藥界發展進程	賴宗成名譽理事長
14:15 – 14:50	MR 認證制度	李勝文常務理事
14:50 – 15:00	Break	
15:00 – 16:00	A++銷售技巧豪華精裝菁華版	王勇堯營運長
16:00 – 17:00	如何管理區域? --基礎概念 --客戶管理 --時間管理	高立臺主委

*報名資格：藥業業務行銷新鮮人，**限額 50 名**，額滿即停，敬請把握。

*費用：免費

- 報名方式：請使用 TPMMA 網站線上報名(<http://www.tpmma.org.tw> → **最新活動訊息**)
- 報名截止日：2016 年 11 月 30 日

*交通資訊:(台大校友會館)台北市濟南路一段 2 之 1 號 3 樓

